

新年度に入り、小・中学校・矢部高校の入学式や体育大会が開催されましたが、少子化による入学者減や矢部高校進学者減少を目の当たりにしながらも、この子ども達が、将来の山都町を担う人材に育って欲しいと心から願いました。

今年の4月から新しい教育委員会制度が始まりました。その主な目的は、地方教育行政における責任の明確化、迅速な危機管理体制の構築、首長との連携強化を図ることです。この中の首長との連携強化は、町長、教育長、教育委員で構成する総合教育会議を町長が召集し、①教育行政の大綱の策定、②教育の条件整備など重点的に講ずべき施策、③児童・生徒等の生命・身体保護等緊急の場合に講ずべき措置、これらについて協議・調整するものです。

生活の利便性が高まり社会が成熟する中で、核家族化、少子化による家庭、地域の教育力が地域社会の課題と指摘されています。私は、その解決策の

必要があることを説明された。また、ネットビジネスの基本として、「ネットで物を売るとはこういうことか」、「商品価値をどう伝えたら良いか」などについて、生徒たちに話された。

生徒8人が2班に分かれてのグループワークでは、「1個1万3千円のハンガーをどうしたら、お客様に買ってもらえるか」について話し合う場面もあった。生徒は、緊張して発言もままならない状況だったが、徐々に雰囲気にも慣れてきた様子であった。高級ハンガーを売るためのアピールポイントについて、「高価だが木製で丈夫」、「このハンガーを使うことによって服の形が崩れない」、「何度も買い換えなくて良い」などの様々な意見が出た。その中でも植田健太さんは、「部屋のインテリアになる」と話していた。生徒たちは、お客様にとっての価値がどこにあるのかを真剣に考え、お客様が求める本当の価値を探し当てることの大切さに気づくことができた。

また、(株)アトリエ365(福岡市)の岡野剛副取締役が、ネット通販を活用する利点について話をされた。

生徒は今後、アトリエ365の商品(Yシャツを中心としたビジネスアイテム)のホームページ作成に取り組む。

来年1月には、矢部高校を含め、全国の受講校が成果を競う「楽天IT学校甲子園」が東京都内で開催される。

「江戸の教育力」などの著書がある高橋敏氏(国立歴史民族博物館名誉教授)によれば、寺子屋の師匠は、読み書き算用だけでなく、しつけ、礼儀作法などを含め子どもを「一人前に育てることに目配りをしました。その上で、寺子屋とともに、家族や近隣、地域社会が連携して子育て・教育に手間暇をかけていたといえます。また、子どもの成長の節目には、関わった住民が総出で祝福したという事です。

本年度から、矢部高校を全町の的に支援して行くという機運の醸成を図るとともに、様々な立場からの支援策を協議するために、関係者や有識者等による「矢部高校応援町民会議(仮称)」を設置し、支援体制の強化を図ることとしています。皆様方のさらなるご支援をよろしくお願ひします。



県内初
初回授業
楽天
IT学校

インターネットのプロ
楽天社員から学び始める
矢部 高生



必要があることを説明された。また、ネットビジネスの基本として、「ネットで物を売るとはこういうことか」、「商品価値をどう伝えたら良いか」などについて、生徒たちに話された。

生徒8人が2班に分かれてのグループワークでは、「1個1万3千円のハンガーをどうしたら、お客様に買ってもらえるか」について話し合う場面もあった。生徒は、緊張して発言もままならない状況だったが、徐々に雰囲気にも慣れてきた様子であった。高級ハンガーを売るためのアピールポイントについて、「高価だが木製で丈夫」、「このハンガーを使うことによって服の形が崩れない」、「何度も買い換えなくて良い」などの様々な意見が出た。その中でも植田健太さんは、「部屋のインテリアになる」と話していた。生徒たちは、お客様にとっての価値がどこにあるのかを真剣に考え、お客様が求める本当の価値を探し当てることの大切さに気づくことができた。

また、(株)アトリエ365(福岡市)の岡野剛副取締役が、ネット通販を活用する利点について話をされた。

生徒は今後、アトリエ365の商品(Yシャツを中心としたビジネスアイテム)のホームページ作成に取り組む。

来年1月には、矢部高校を含め、全国の受講校が成果を競う「楽天IT学校甲子園」が東京都内で開催される。

~6月交流会~

今回は、山都町で「料理体験&ペタンク」を行いました。梅雨の合間の好天に恵まれ絶好の交流会日和でした。まずは、4人1組で料理体験。和気あいあいと協力しながら2品目作り、おいしい料理ができあがりました。昼食後は、ペタンクを行いました。なじみの薄いペタンクというスポーツに、最初はみなさん戸惑っている様子でしたが、回数を重ねるごとに歓声、笑顔が増えていました。

一日を山都町で過ごし、女性陣も山都町を気に入っていただけだと思います。もっともっと山都町の良い所を知ってもらい、良い出会いに繋がればと思います。

P.S交流会への女性参加希望者は多く、積極的です。男性の参加もお待ちしております。



ペタンク



料理体験

・問い合わせ先

YOU&YOU事務局(役場 山の都創造課)山本・吉田
【専用電話】090-9565-9589
【専用アドレス】marriage.support@town.kumamoto-yamato.lg.jp
【専用アドレス携帯】you_and_you@docomo.ne.jp

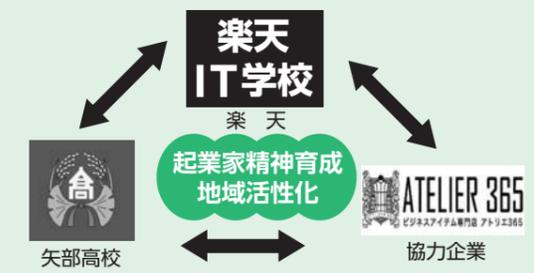


佐藤敬二 相談員(小中竹)
TEL: 82-2519

YOU & YOU 通信 vol. 97

結婚相談員を紹介します

広報やまとに顔を出す事2回目になりましたが、すでに先輩方の努力によって交流会も100回を越え、34組の成婚を数えるまでに至っております。その中で、さまざまな立場で交流会に協力していただいている女性の皆さんに感謝を申し上げます。反面、ここに来て男性の皆さんの参加が今ひとつ少ないようです。仕事の都合もあるでしょうが月に一回のイベントです。行動を起こしていくことで何かが変わるでしょうし、自分の為にもなります。10年はあつという間に過ぎますよ！今がチャンスです！お電話お待ちしております。



楽天IT学校(開催予定日)

- ※日時を変更する場合があります
- 6月17日 「楽天市場」出店店舗による講演
- 7月15日 マーケティングを考える
- 9月16日 商品企画作成およびWebページラフ作成開始
- 10月14日 Webページラフ案完成
- 11月18日 Webページ作成および商品販売開始
- 12月16日 売上検証および検証を受けてのWebページ編集

- 開催時間 : 午後1時55分~午後3時45分
- 開催場所 : 矢部高校 B棟3階 O.A実習室及び簿記室

※興味・関心のある地域の方々の見学(授業)をお待ちしております。

お問い合わせ先 : 矢部高校 TEL:0967-72-0024
担当:吉田広幸(商業・情報)

「楽天IT学校」は、

インターネット・ショッピングモール「楽天市場」の店舗運営のノウハウを高校生向けにアレンジした電子商取引授業です。起業家精神育成と地域活性化を目的に、主に商業高校に通う高校生を対象に毎年行っている取り組みです。約1年間、全7回の出張授業では、楽天の社員とともにインターネット通販「楽天市場」に出店し著しい成果をあげている地元の企業の責任者が講師となり、電子商取引の現状を講義するほか、ネットにおける販売戦略の立案、ホームページ作成による売り場の構築、商品プロデュースなどを体験させます。普段見ることのできないネットショップオーナーの試行錯誤を知り、商品売る難しさや働くことの大切さへの理解を深めることで起業家精神の育成を図ります。また、時間や場所を選ばず運営できる電子商取引の可能性を知ること、電子商取引を活用した仕事に地元で携わり、地域の活性化に貢献する人材を育てます。

授業の後半では、各校の地域のPRを兼ねた販売実践をさせるほか、各校から選抜された高校生によるプレゼン大会「楽天IT学校甲子園」を開催します。実際にネットショップを運営する出店者が審査員となり、最も優れた取り組みを行った高校を表彰します。

本年度は、開催以来最大規模となる日本全国47都道府県57の高校と協力企業58社が参加します。