

生産者の想いと
食材の価値を、
トップシェフへ。



＼ 山都町の魅力ある食材を、新たな販路拡大へ ／

トップシェフ・高級飲食店向け 販路開拓セミナー・産地商談会

参加
無料

首都圏のトップシェフや高級飲食店市場では、近年、「生産者の顔が見える付加価値の高い食材」への関心が高まっています。本セミナー・商談会では、トップシェフとの豊富なネットワークを持つ草場氏が、市場ニーズや評価される食材の特徴、販路開拓のポイントを解説するとともに、生産者の皆さまに対して今後の販路開拓に向けたアドバイスをを行います。

開催
日程

2026年 9 月 28 日 月 ・ 29 日 火

会場

寛政蔵
〒861-3518 熊本県上益城郡山都町浜町54

対象

山都町内の生産者・事業者

講師プロフィール



食の総合プロデューサー

有限会社草場企画 代表

草場 佳朗

(くさば よしろう)

福岡県出身。三菱商事を退社後、有限会社草場企画を設立。

トップシェフが求めるプレミアム食材のマッチングや高級小売り業態向け販路開拓支援などを通じて、全国の食の作り手を元気にする“食の総合プロデューサー”として、イベントの開催、講演・セミナーなどを含めた幅広い活動を行う。

1,200人以上のトップシェフとのネットワークを持ち、こだわり食材のプロデューサーとしても厚い信頼を得ている。

DAY
1

9/28 月 販路開拓セミナー

定員30名程度

トップシェフ市場を知り、これからの販路開拓のヒントをつかむ
～ブランディングからケーススタディまで～

時間（予定）	内容
15:30～	受付開始
16:00～	講演「トップシェフが求める食材とは」
17:30～	質疑応答・アンケート記入

※内容・時間は変更となる場合があります。



DAY
2

9/29 火 産地視察兼商談会

4社程度

草場氏が実際に産地を訪れ、トップシェフとの「次の一手」
のために何をすべきかアドバイス致します。

時間（予定）	内容
9:00～	
10:30～	産地視察 4社 (生産現場・圃場見学/商談会)
13:00～	
14:30～	

※9月28日開催のセミナーへの参加が必須となります
※応募多数の場合は事務局側で選定させていただきます



こんな方におすすめ

- ✓ 料理人と直接取引を検討されている方
- ✓ こだわりの食材を首都圏エリアに売り込みたい方
- ✓ 地方産地の魅力やストーリーをお店の価値向上に活かしたい方

このセミナーでわかること



最新のトップシェフの
マーケット



新たな販路の
可能性



トップシェフとの
商談方法

申込方法

右の二次元コード、または
FAX（裏面）いずれかの方法でお申し込みいただけます。



申込締切

2026年9月18日（金）17:00まで

主催

山都町役場 商工観光課 商工・労働係
TEL 0967-72-1115（課直通）

運営事務局・
お申込み先

株式会社くもとDMC

〒862-0956 熊本県熊本市中央区水前寺公園15-30
TEL：096-276-6655 FAX：096-276-6622

参加申込書

必要事項をご記入のうえ、FAXにてお申し込みください。

FAX送信先

096-276-6622

株式会社くもとDMC 行

開催日程

2026年 9月28日（月）販路開拓セミナー / 9月29日（火）産地視察兼商談会

対象：山都町内事業者 参加無料

1 申込者情報

事業者名			
所在地	山都町		
TEL		FAX	
E-mail			

2 参加希望

☐ 9/28（月）販路開拓セミナーに参加☐ 9/29（火）産地視察兼商談会への参加を希望

※9/29の産地視察兼商談会は、9/28のセミナー参加が必須です。応募多数の場合は事務局で選定します。

※9/29の産地視察兼商談会参加希望の方へは別途事務局よりお電話にて申込内容をヒアリングさせていただきます。

3 参加者

No.	氏名	役職	参加希望日	備考
1				
2				
3				

4 事業・産品情報

主な産品・品目	
食材の特徴・こだわり	
今後開拓したい販路	

ご記入いただいた個人情報は、本事業に関する連絡・調整参加者管理の目的で使用します。